



Концепція бізнес - школи SBI

Бізнес школа SBI KNU забезпечує навчання прикладним навичкам ведення підприємництва та бізнесу, обмін досвідом між учасниками школи та лекторами, бізнесами, надає випускникам школи вміння необхідні для початку роботи над власним бізнесом, поширює ідеї інноваційного підприємництва серед студентів та випускників КНУ.

Основні інструменти школи це:

- навчальні відкриті лекції
- практичні заняття для учасників школи з ментором Вадимом Горенко
- спілкування учасників з експертами-менторами
- вирішення поточних завдань в проєкті SBI.

Розклад занять бізнес-школи SBI

05.04 вівторок		07.07 четвер		09.04 субота	10.04 неділя
Відкрита лекція з запрошеним лектором		Відкрита лекція з запрошеним лектором		1 модуль	2 модуль
12.04 вівторок		14.04 четвер		16. 04 субота	17. 04 неділя
Відкрита лекція з запрошеним лектором		Відкрита лекція з запрошеним лектором			
19. 04 вівторок		21. 04 четвер		23. 04 субота	24. 04 неділя
Відкрита лекція з запрошеним лектором		Відкрита лекція з запрошеним лектором		3 модуль	4 модуль
26. 04 вівторок		28. 04 четвер		30. 04 субота	1.05 неділя
Відкрита лекція з запрошеним лектором		Відкрита лекція з запрошеним лектором			
10.05 вівторок		12.05 четвер		14.05 субота	15.05 неділя
Відкрита лекція з запрошеним лектором		Відкрита лекція з запрошеним лектором		5 модуль	6 модуль

Зелений – теорія, жовтий – практика.

Відкриті лекції проводяться з 14:00 по 18:00.

Практичні заняття у вихідні дні тривають з 10:00 по 17:00.

16-20 травня презентація команд перед інвесторами.

Програма бізнес-школи SBI

Структура практичних занять (проводить ментор Вадим Горенко):

Модуль 1: Введення в програму школи, знайомство, мета і завдання школи, правила школи. Презентація бізнес-ідей. Розробка бізнес-моделей стартапів за технологією Canvas. 1 етап: Споживчі сегменти. 2 етап: Ціннісні пропозиції. 3 етап: Канали збуту. 4 етап: Взаємовідносини з клієнтами. 5 етап: Потоки надходження доходів.

Модуль 2: 6 етап: Ключові види діяльності. 7 етап: Ключові ресурси. 8 етап: Ключові партнери. 9 етап: Структура витрат. Технологія Lean Startup, застосування технології Lean Startup до перевірки гіпотези ефективності розробленої бізнес-моделі. Отримання завдання з перевірки гіпотези розробленої бізнес-моделі і збору інформації для розробки фінансової моделі. Шерінг за підсумками 1 і 2 модулів.

Модуль 3: Презентація учасниками своїх бізнес-моделей після проведення перевірки гіпотези первісної бізнес-моделі. Фінансова модель технологічного стартапу. Загальна структура фінансової моделі. Структура загальних витрат. Стартові, змінні, постійні витрати. Виручка і прибуток. Конверсія і природний приріст.

Модуль 4: Структура бізнес-плану технологічного стартапу. Етапи і приклади розробки бізнес-плану. Отримання індивідуальних завдань по уточненню / коригуванню та перевірці розробленої фінансової моделі і розробці індивідуальних бізнес-планів. Шерінг за підсумками 3 і 4 модулів.

Модуль 5: Презентація та коригування учасниками своїх бізнес-планів. Розробка учасниками основних етапів запуску свого стартапу по методології Управління Проектами на одному аркуші

Модуль 6: Структура презентації та пітчінг перед інвесторами. Індивідуальні тренінги пітчу. Презентація бізнес-планів стартапів групі експертів і потенційних інвесторів. Нетворкінг між учасниками програми, експертами, інвесторами.

Теми теоретичних занять

(ментори та лектори - запрошені гості):

Побудова команди та проекту:

Моделі взаємодії в команді, розподіл обов'язків та відповідальності. Структура проекту, технологія роботи, технічні завдання та пріоритет виконання. Корпоративна культура. Навички управління персоналом. Основи тайм-менеджменту та інше.

Маркетингові інструменти:

Дослідження клієнтської бази, ринку, конкурентів. Канали залучення клієнтів. Інтернет маркетинг: SEO, SMM та інше.

Робота з медіа та партнерами:

Публікації в медіа, створення мережі партнерів, краудфандинг. Мистецтво переговорів. Фандрейзинг.

Управління проектами:

Моделі управління проектами та командою. Основи менеджменту.

Фінансове планування:

Планування доходів та розходів, побудова загальної фінансової моделі, бухгалтерський облік. Управлінський облік та бюджетування.

Юридичні питання:

Реєстрація ФОП, ТОВ, схеми оподаткування в Україні, захист інтелектуальної власності, патентне право, страхування та інше.

Написання бізнес плану:

Структура бізнес плану, фінансовий план, оцінка ризиків .

Розробка презентацій проектів:

Створення та аналіз презентацій, навички для публічних виступів.